

Verge Motorcycles oy:n jakautuminen: Kolme erillistä sijoittajien uutiskirjettä

Kuten jaoin edellisessä Verge Insider -uutiskirjeessä, jatkossa jokaiselle Verge Motorcyclesin jakautumisessa syntyvälle uudelle yhtiölle tulee oma osakkeenomistajille suunnattu uutiskirje. Alun perin suunnitelmana oli jakaa yksi yhtiö kahdeksi: Verge Motorcycles ja Donut Lab. Huolellisen harkinnan jälkeen olemme kuitenkin päättäneet jakaa yhtiön kolmeksi: Verge Motorcycles, Donut Lab ja Donut Defence. Olemme oppineet asiakaskeskustelujen myötä, että ilman Donut Defencen eriyttämistä omaksi yhtiökseen olisi ollut mahdotonta palvella johtavia puolustusteollisuuden toimijoita ja länsimaisia puolustusvoimia hidastamatta samalla koko Donut Labin toimintaa niiden protokollien ja viestintästandardien byrokratialla, joita vaaditaan käsiteltäessä korkeimman luottamuksellisuuden tietoja.

Hyvä uutinen on se, että vaihtovelkakirjat 2023A, 2023B, 2024A ja 2024B on nyt muutettu kunkin vaihtovelkakirjan enemmistön toimesta siten, että ne mahdollistavat omistajuuden kaikissa kolmessa yhtiössä. Tämä tarkoittaa sitä että jos omistat vaihtovelkakirjoja konserniyhtiö Verge Motorcycles Oy:ssä, tulet automaattisesti omistamaan saman määrän osakkeita jokaisesta jakautumisessa syntyvästä yhtiöstä. Sama pätee myös nykyisiin osakkeenomistajiin sekä 2025A- että Springvestin 2023C-vaihtovelkakirjojen haltijoihin. Ainoat poikkeukset tähän ovat Donut Labin ja Verge Motorcyclesin vuonna 2025 liikkeeseen laskemat vaihtovelkakirjat, jotka on tarkoituksellisesti suunniteltu niin etteivät ne muutu osakkeiksi jakautumisessa. Nämä ovat vaihtovelkakirjat 2025B/2025F ja 2025C/2025E, joista 2025B (ja sen jälkeinen 2025F) jää jakautumisen jälkeen Verge Motorcyclesiin ja 2025C (ja sen jälkeinen 2025E) Donut Labiin, kunnes ne konvertoituvat osakkeiksi lopulta näiden yhtiöiden seuraavissa rahoituskiertoissa. Näiden lisäksi olemme juuri laskeneet liikkeeseen Donut Defencen 2025D-vaihtovelkakirjan joka käyttäytyy samaan tapaan.



Nyt kun jakautuminen on virallisesti rekisteröity viranomaisille, on aika siirtyä seuraavaan vaiheeseen, eli siihen että jokaisella yhtiöllä on oma uutiskirjeensä. Tämän vuoksi olemme tällä kertaa valmistelleet yhden sijaan kolme erillistä uutiskirjettä: Verge Insider, Donut Insider ja Defence Insider.

Jakautumisessa syntyvien kolmen yhtiön yhteenlaskettu arvostus on nyt arviolta 500M€ perustuen kunkin yhtiön uusien sijoituskierrosten ja vaihtovelkakirjojen arvostuksiin. Mutta vielä ei ole liian myöhäistä sijoittaa lisää – päinvastoin. Uskon vahvasti, että seuraavan 18 kuukauden aikana kukin näistä kolmesta yhtiöstä voi realistisesti yksinään saavuttaa yksisarvisen statuksen (eli yli 1Mrd€:n valuaation) – ja edessä on vielä pitkä potentiaalinen kasvumatka sen jälkeen.

Oletan että luettuasi nämä kolme uutiskirjettä olet samaa mieltä siitä että jokaisella näistä kolmesta yhtiöstä on nyt poikkeuksellisen suuri kasvupotentiaali edessä. Juhlistetaan nyt yhdessä näiden yhtiöiden menestystä!

Marko Lehtimäki

Perustajajäsen ja hallituksen puheenjohtaja
Verge Motorcycles



VERGE INSIDER

NO. 7

LUOTTAMUKSELLINEN



Tämä on yhtiön osakkeenomistajille suunnatun Verge Insider -uutiskirjeen seitsemäs neljännesvuosittainen numero. Joka kerta kun istun alas kirjoittamaan tätä uutiskirjettä, tuntuu siltä että edellisen kirjeen jälkeen on tapahtunut enemmän kuin koskaan aiemmin. Eikä tämä kerta ole poikkeus. Vaikka edellisestä (kuudennesta) numerosta on kulunut vain kolme kuukautta, tuntuu kuin siitä olisi ikuisuus.

Verge Motorcyclesilla kaikki etenee suunnitelmien mukaisesti – tai jopa paremmin. Vauhti jolla etenemme juuri nyt on uskomaton, ja odotamme seuraavien lähikuukausien tuovan mukanaan suuria onnistumisia. Kuluttajaliiketoimintamme on suuren kasvun kynnyksellä nyt kun valmistaudumme toimittamaan Verge TS Model Year 2026 -moottoripyöriä. Samaan aikaan lisensointi-liiketoiminnan mahdollisuudet Verge Nextin kautta kasvavat nopeammin kuin olisimme koskaan osanneet kuvitella. Olemme jo pitkällä keskusteluissa alan johtavien yhtiöiden kanssa jotka edustavat yhdessä yli 50% koko globaalista moottoripyörämarkkinasta — ja kaikki heistä haluavat meidän teknologian prätkiinsä!

Toivon, että nautit tämän uutiskirjeen lukemisesta. Jos pidät siitä mihin suuntaan asiat kehittyvät, minulla on hyviä uutisia: lisäsijoitus Vergen vaihtovelkakirjaan on edelleen mahdollista – ja sitä kautta voit maksimoida omistuksesi tässä 2-pyöräisten raketissa, joka valmistautuu lähtöön.

Marko Lehtimäki
Hallituksen puheenjohtaja
Verge Motorcycles

KAIKKI RAKASTAVAT VERGE TS:ÄÄ

Vergen kuluttajaliiketoiminta voi erinomaisesti, ja toukokuussa 2025 avasimme uuden myymälän Saksaan. Näiden myymälöiden tehtävä ei ole vain palvella kuluttajia, vaan ne toimivat myös eräänlaisina näyteikkunoina moottoripyörävalmistajille, jotka haluavat tutustua teknologiaamme ennen sen lisensoimista omiin moottoripyöriinsä uudelta Verge Next -liiketoimintayksiköltä.

Tänä vuonna kuluttajaliiketoimintamme kaupallinen pääfokus siirtyy hiljalleen Yhdysvaltoihin, jonka olemme aina tienneet olevan Eurooppaa merkittävästi suurempi markkina. Aloitimme testiajot Kalifornian myymälöissä keväällä 2025 valmistautuen samalla loppuvuodesta alkaviin USA-toimituksiin, ja sen jälkeen molemmat Kalifornian myymälämme ovat pyörineet loistavasti. Toukokuussa 2025 vastaanotimme 30 varausta – keskimäärin yksi varaus päivässä – ja sama keskiarvo jatkui myös kesä- ja heinäkuussa. Tämä tarkoittaa noin miljoonan euron edestä moottoripyörävarauksia kuukaudessa.

Tiesimme aina että testiajot tuottaisivat hyvää tulosta, mutta vastaanotto on ollut vielä odotettuakin parempi: kun kutsuimme kaikki aiemmin verkossa varauksensa tehneet asiakkaat ensimmäistä kertaa koeajamaan varaamaansa prätkää Kalifornian liikkeisiimme, 100% heistä päätti vahvistaa varauksensa. Tämä korostaa sitä mitä toimittajat ja alan vaikuttajat ovat koko ajan sanoneet: nämä pyörät ovat aivan uskomattoman hyviä ajaa. Ja kun kerran ajat Verge TS:llä, haluat myös hankkia sellaisen itsellesi. Tämä tietää hyvää nyt alkavalle skaalautumisen ylösajolle.

Tämän hetken testiajokapasiteetti Vergen Kalifornian myymälöissä on vielä maltillinen, ja aiomme nostaa kapasiteettia reilusti ylöspäin siinä vaiheessa kun aloitamme prätkätoimitukset USA-markkinaan tämän vuoden lopulla.



MEDIA & VAIKUTTAJAT <3 VERGE

Verge Motorcycles ja erityisesti Verge TS on ollut uutisissa pitkin kesää – ja kuten aina, kaikki rakastavat pyöriämme! Tässä muutamia kohokohtia.

Yksi vaikutusvaltaisista Youtube-kanavista – Marc Travels – teki kokonaisen videosarjan Verge TS:stä, ja hän pitää prätäkstämmme todella paljon. Suosittelemme tsekkaamaan Marc Travels -kanavan ja esimerkkijakson täältä: <https://youtu.be/7zZBvcPJ96A>

Maailman suurista lehdistä Forbes on kirjoittanut Vergestä useita kertoja. Tällä kertaa he ottivat pyörämme koeajoon Kaliforniassa ja rakastuivat siihen täysin. Lue juttu täältä:

<https://www.forbes.com/sites/billroberson/2025/07/01/the-secret-to-the-verge-electric-motorcycle-its-powered-by-a-donut/>



Verge TS Pro

Longest journey by an electric motorbike on a single charge



Myös teknologialisensointi-liiketoimintamme Verge Next sai hyvin kansainvälistä mediahuomiota. Tässä yksi monista artikkeleista: <https://design-milk.com/verge-next-is-a-powerful-platform-for-electric-motorcycles/>

Vergen toimitusjohtajaa Tuomo Lehtimäkeä haastateltiin EV Powered -julkaisussa: <https://evpowered.co.uk/interview/verge-motorcycles-the-firm-from-finland-disrupting-the-ev-world-tuomo-lehtimaki/>

Ja lopuksi: rikoimme virallisesti Guinnessin maailmanennätyksen pisimmästä sähkömoottoripyörällä ajetusta matkasta, joka uutisoitiin muun muassa Top Gearissa: <https://www.topgear.com/car-news/bikes/bike-just-set-a-guinness-world-record-going-a-really-really-long-way>



AMERIKANVALLOITUSTA VERGE TS 2026:LLA

Edellisessä uutiskirjeessä kerroin uudesta Verge TS mallivuodesta 2026. Kaikki on sen suhteen edennyt suunnitelmien mukaan, ja pyörä on nyt lähes valmis. Tavoittemme on aloittaa uuden mallin tuotanto vielä tämän vuoden aikana. Kuten aiemmin kerroimme, tämä malli ei ole mikään pieni päivitys, vaan legendaarisen Verge TS -pyörän täydellinen uudelleensuunnittelu. Lähes 100:lla yksittäisellä parannuksella se on ylivoimaisesti paras pyörä, jonka olemme koskaan luoneet.

Parannuksia nykyiseen malliin verrattuna ovat muun muassa: 50% kevyempi moottori (merkittävä parannus ajokokemukseen), huomattavasti tehokkaampi ajotietokone, täysin uusi sähköarkkitehtuuri, päivitetty päänäyttö ja täysin uusi Dash-näyttö (kaikissa TS-pyörissä on nyt kaksi näyttöä), kokonaan uudistettu ohjelmiston käyttöliittymä, parempi ohjausohjelmisto, nopeammat latausajat, uusi akkupaketti parannetulla jäähdytyksellä ja muilla uudistuksilla, 15kg kevyempi kokonaispaino, paremmat ajo-ominaisuudet ja paljon muuta.

Verge TS 2026 on ensimmäinen moottoripyörämme joka tyyppihyväksytetään myös USA:ssa, ja suunnitelmamme on tehdä sekä EU- että USA-tyyppihyväksyntä yhtä aikaa. Tämä avaa vihdoin Yhdysvaltain markkinan pyörillemme – tuskin maltamme odottaa.



Tavoitteenamme on toimittaa ensimmäiset mallivuoden 2026 prätkät USA:han jo ennen vuoden loppua ja rakentaa kunnollinen jakelu-, huolto- ja asiakastukiverkosto Yhdysvalloissa vuoden 2026 alkupuolella. Aiomme fokusoida aluksi liiketoiminnan laajentamiseen Kaliforniassa ennen laajentumista muihin osavaltioihin, ja nykyisten Piilaakson ja Los Angelesin myymälöiden lisäksi suunnitelmaamme kuuluu uusien myymälöiden avaaminen mm. Orange Countyyn ja San Diegoon.

Sillä aikaa kun kilpailijamme jatkavat kamppailuaan valmistamalla pyöriä, jotka tuottavat suuria rahallisia tappioita jokaisesta myydystä yksiköstä, me aiomme vakiinnuttaa asemamme Yhdysvaltain markkinajohtajana jo vuoden 2026 loppuun mennessä. Tavoitteenamme on toimittaa enemmän prätkiä ja tehdä enemmän liikevaihtoa kuin yksikään muu katulaillisten sähkömoottoripyörien valmistaja – ollen samalla ainoa sähkömoottoripyöräbrändi Yhdysvalloissa, joka tekee hyvää rahallista voittoa jokaisesta toimitetusta pyörästä. Tämän kautta yhtiön arvostus markkinassa nousee aivan uudelle tasolle.



USKOMATONTA INSINÖÖRITAITOA

Samalla kun kehitystiimimme on ollut kiireinen viimeistellessään jokaista yksityiskohtaa Verge TS 2026 -mallissa – tavoitteena tehdä maailman parhaasta sähkömoottoripyörästä vielä paljon parempi – ajoneuvojen ohjelmatiimi katsoo jo seuraaviin Verge-malleihin jotka tulevat hyödyntämään samoja innovaatioita ja komponentteja. Julkinen salaisuutemme on se että tuleva Hooligan-malli tulee käyttämään kaikkia samoja ydinkomponentteja jotka olemme kehittäneet tätä suurta Verge TS -päivitystä varten.

Hooliganissa tulee olemaan sama toisen sukupolven moottori, sama uusi akkuteknologia, sama uusi sähköjärjestelmä, sama uusi ajotietokone, sama uusi Dash-näyttö, sama HMI-ohjelmiston 2.0-versio ja paljon muuta. Eikä kyse ole vain Hooliganista, vaan Verge aikoo hyödyntää samoja ydinteknologioita kaikissa uusissa malleissaan, kun aloitamme seuraavaksi tuotetarjontamme kunnollisen laajentamisen.

Ja luonnollisesti myös Verge Nextin teknologian lisensointiliiketoiminta hyötyy samoista seuraavan sukupolven teknologioista, sillä aiomme tarjota niitä myös muulle moottoripyöräteollisuudelle. Tämä strategia tuo valtavia mittakaavaetuja ja kasvattaa edelleen liikevaihtoa ja liikevoittoa kautta linjan.



verge

HOOLIGAN

Verge TS 2026 -malliin tulevan toisen sukupolven 17" moottorin lisäksi tiimimme on valmistellut uuden 12" mopedeihin ja skoottereihin tarkoitetun moottorin tuotantoa varten. Tämä pienempi moottori tuo Vergen teknologian täysin uusiin massamarkkinakategorioihin, ja avaa uusia mahdollisuuksia isojen toimijoiden kanssa. Useat johtavat kansainväliset moottoripyörävalmistajat ovat jo jonossa kysymässä, milloin ne ovat saatavilla.

Lyhyt vastaus on: pian.



VALMISTAUTUMINEN YLI 10-KERTAISEEN SKAALAAN

Vergen nykyisessä tilauskannassa on nyt yli 500 aktiivista varausta mitä ei ole vielä toimitettu, mikä tarkoittaa yli 15 miljoonan euron arvosta moottoripyöriä. Olemme nähneet konkreettisen menestyksen myymälöissämme ja testiajoissamme ympärivuotisissa sijainneissa, kuten Kaliforniassa. Tästä syystä tiedämme tarkalleen miten kasvattaa myyntiä kun haluamme nostaa tuotannon ja toimituksien kapasiteettia. Vielä tärkeämpää on se, että tiedämme miten kasvattaa myyntiä kustannustehokkaasti ja kannattavasti. Insinööriemme uskomattoman työn ansiosta Verge TS 2026 luo uuden ennätyksen kannattavuudessa sähkömoottoripyörien kategoriassa. Insinöörimme ovat onnistuneet tekemään prätäkstäimme huomattavasti paremman samalla kun sen valmistuskustannukset ovat radikaalisti laskeneet – ilman yhtäkään kompromissia.

Verge TS 2026 -mallin myötä aloitamme vihdoin tuotannon skaalaamisen, sillä katteet ovat nyt halutulla tasolla. Jos haluaisimme, voisimme toki nyt vain jatkaa Verge TS -mallien myynnin kasvattamista tästä eteenpäin ja rakentaa erittäin kannattavan liiketoiminnan sitä kautta. Tiedämme kuitenkin, että tämä on vasta meidän ”Tesla Roadster” eli pienen markkinan tuote heille joilla on varaa ja halukkuutta maksaa premium-hintaa isosta prätäkstästä. Kuten neuvonantajamme George Blankenship – Teslan kaupallisen toiminnan vetäjä sen alkuvuosina – opetti meille: kun Tesla lopulta julkaisi massamarkkinamalli Model 3:n, jonka hinta oli suunniteltu myös suuremmalle yleisölle, myynti nousi yhdessä yössä raketin lailla. Ja tämä oli heidän strategiansa alusta lähtien.



Odotamme täsmälleen saman tapahtuvan vuonna 2026, kun Hooligan vihdoinkin saapuu markkinoille. Se on kokonsa puolesta tuotekategoriassa joka on 10x suositumpi kuin Verge TS, ja se tulee myös olemaan lähes 50 % halvempi kuin Verge TS – samalla säilyttäen korkeamman voittomarginaalin jonka olemme nyt saavuttaneet mallivuoden 2026 tuotteella. Johtuen Hooliganin massamarkkinaan menevästä suosittumasta tuotekategoriasta yksinkertainen matematiikka sanoo että meidän tulisi odottaa kaikista myymälöistämme Hooligan-mallin myötä vähintään 10x korkeampia myyntilukuja, tai radikaalisti alhaisempi hinta huomioiden jopa 100x. Tämän myötä tavoitteenamme on nostaa vuosiliikevaihto ensi vuoden kymmenien miljoonien eurojen tavoitetasosta useisiin satoihin miljooniin euroihin seuraavan muutaman vuoden aikana.

Ja alustaa jolle Hooligan rakentuu tullaan myös tarjoamaan muille valmistajille, jotta he voivat rakentaa omat massamarkkinamoottoripyöränsä teknologiaamme hyödyntäen – kasvattaen taas liikevaihtoaamme merkittävästi entisestään. Mutta tämäkin on vasta alkua. Suunnitelmamme on tarjota lopulta ratkaisuja kaikkiin kaksipyöräisiin, aina mopedeista pitkän matkan prätkiin. Ja tästä pääsemmekin sopivasti erääseen salaiseen projektiin jonka parissa olemme työskennelleet: Vergen skootterialusta.



VERGEN SKOOTTERIALUSTA

Salainen skootteriprojektimme tähtää tiettyyn markkinaan: Kaakkois-Aasiaan. Alue on suurimpia markkinoita skoottereille, ja lähes 100% kaikista alueella myydyistä skoottereista on valmistettu Kiinassa. Kiinan kasvavan vaikutusvallan vuoksi alueella sekä valtiot että kansalaiset haluaisivat muuttaa tilanteen, jos voisivat. Mutta tähän asti ei ole ollut mahdollista kilpailla hinnassa kiinalaisten tuotteiden kanssa. Tässä kohtaa Verge astuu kuvaan.

Uraauurtavan moottoriteknologiamme ansiosta pystymme laskemaan merkittävästi voimalinjan hintaa, joka on yksi moottoripyörän kalleimmista komponenteista. Tämä tarkoittaa sitä että voimalinjamme on käytännössä aina edullisempi kuin kaikista halvin vastaava kiinalainen tuote. Tulevien uuden sukupolven akku- ja sähköjärjestelmäkomponenttien kustannusten laskujen myötä kokonaishinta alenee entisestään. Tavoitteenamme onkin tuoda seuraavaksi markkinoille skoottereita, jotka päihittävät kiinalaiset tuotteet hinnassa samalla parantaen huomattavasti skootterien ajo-ominaisuuksia ja varustelutasoa.



Vergen skootterialusta ei ole vain yksi yksittäinen tuote, vaan pikemminkin nimenomaan alusta ja arkkityyppi täydelliselle korkean tuotantovolyymin skootterille, jossa on kaikki Vergen myymä teknologia sisäänrakennettuna. Aiomme tuoda sen Kaakkois-Aasian valmistajien saataville haastamaan kiinalaiset skootterivalmistajat. Olemme käyneet alustavia keskusteluja alueen merkittävien valmistajien kanssa ja kiinnostus on suurta. Lisäksi olemme myös aloittaneet neuvottelut Singaporen valtion kanssa mahdollisesta kehittyneen valmistuksen keskuksen perustamisesta alueelle hanketta varten.

Tämä on osa laajempaa strategiaamme, jossa rakennamme eri kokoisia alustoja jotka kokoavat yhteen kaiken teknologiamme tavalla, jota valmistajien on helppo hyödyntää. Julkaisemme joskus myös oman kuluttajatuotteen skootterikategoriassa Verge Motorcycles -brändillä? Todennäköisesti emme, sillä olemme tietentahtoisesti keskittyneet premium-hintaiseen pienen volyymin tuotantoon. Mutta tulevaisuudessa voisimme toki mahdollisesti luoda esimerkiksi yhteisyrityksen jonkin vakiintuneen toimijan kanssa tuodaksemme Verge-brändätyjä korkean volyymin tuotteita tietyille markkinoille. Muutamaat suuret valmistajat ovat jo kysyneet, olisimmeko kiinnostuneita tällaisesta kumppanuudesta. Mutta toistaiseksi kuluttajatuotefokuksemme on Verge TS 2026 ja sen jälkeen Hooligan.



ROBOTIT TULEVAT

Olemme jatkaneet kokoonpano- ja valmistusprosessiemme parantamista koko vuoden ajan. Olemme tehneet niin paljon parannuksia tehtaaseen ja tuotannon prosesseihin, että jos vierailit tehtaallamme viime vuonna ja vertaisit sitä tämän päivän kokoonpanolinjaan, et tunnistaisi sitä samaksi. Valmistautuessamme tuotannon seuraavaan vaiheeseen olemme keskittyneet erityisesti komponentteihin, jotka vievät eniten kokoonpanoaikaa: moottoreihin ja akkuihin.

Aiemmin kerroimme robottiohjatus- ja akkuvalmistuksestamme. Viime kuukausien aikana olemme vieneet sen uudelle tasolle, ja uudet Verge TS 2026 -akkumoduulit on nyt kokonaan uudelleen suunniteltu optimoitua robottihitsausta ja -kokoonpanoa varten. Uusi robottimme pystyy nyt rakentamaan kolme kertaa enemmän akkuja päivässä kuin ihminen, ja koska suunnittelemme ja rakennamme itse omat robottimme, pystymme tekemään niitä erittäin kustannustehokkaasti. Yhden robotin hinta vastaa tällä hetkellä noin kahden kuukauden keskipalkkaa, joten yhden henkilön vuosipalkan hinnalla voimme valmistaa lähes 20 kertaa enemmän akkuja kuin kyseinen henkilö pystyisi tekemään. Ja mikä tärkeintä, voimme näin pitää akkupaketeissa tasaisen korkean laadun samalla kun skaalaamme tuotantoa rajattomasti ylöspäin. Näin ollen tavoitteenamme on että Verge TS 2026 -mallista alkaen yhtäkään Vergen akkua ei enää rakenna ihminen.



Otamme saman lähestymistavan myös moottoreihin, ja toisen sukupolven moottorit on jo alusta alkaen suunniteltu robottikokoonpanoa varten. Automaattinen kokoonpanoprosessi otetaan käyttöön vaiheittain: ensimmäiset moottorit kootaan käsin, pian sen jälkeen siirrymme puoliautomaattiseen kokoonpanoon, ja lopulta täysin automatisoitu kokoonpano otetaan käyttöön vuoden 2026 ensimmäisellä puoliskolla.

Tämä mahdollistaa tuotannon skaalaamisen paitsi omiin tarpeisiimme – jotka lopulta ovat kymmeniä tuhansia moottoripyöriä vuodessa – myös lisensointi-asiakkaidemme tarpeisiin, joiden valmistusmäärät ovat huomattavasti suurempia kuin mihin me premium-sarjan pienen volyymin valmistajana koskaan yltaisimme.



MILJONIA MOOTTORIPYÖRIÄ VERGEN TEKNOLOGIALLA VARUSTETTUNA

Minkälaiseen mittakaavaan meidän siis tulisi valmistautua tuotannon suhteen?

Kun julkaisimme teknologialisensointiyksikkömme Verge Next:in tämän vuoden huhtikuussa, markkinoiden kiinnostus teknologiaamme kohtaan ylitti kaikki odotuksemme. Valmistajien määrä myyntiputkessamme – kaikki sellaisia, jotka ovat itse ottaneet meihin yhteyttä ja ilmaisseet halunsa hyödyntää teknologiaamme omissa moottoripyörissään – on kasvanut muutamassa kuukaudessa noin 30:stä yli 60:een.

Nykyinen myyntiputkemme sisältää kaikenkokoisia yrityksiä, startupeista ja innovaattoreista maailman suurimpiin ajoneuvoyhtiöihin. Olemme jopa nähneet ensimmäiset prototyypit kolmansien osapuolten tuotteista joissa käytetään teknologiaamme, kuten sveitsiläisen Hush Cyclesin valmistama Superior GT. On hurjaa nähdä donitsimoottori kolmannen osapuolen prätkässä ensimmäistä kertaa.

Kymmenen suurinta yritystä, joiden kanssa olemme aktiivisessa yhteistyössä (ja jotka kaikki ottivat meihin ensin yhteyttä), edustavat lähes kahta kolmasosaa koko globaalista prätkämarkkinasta, valmistuen yhdessä noin 40 miljoonaa maailmanlaajuisesti vuositasolla myydystä 60 miljoonasta moottoripyörästä. Ja kaikki heistä ovat erittäin kiinnostuneita käyttämään moottoreitamme moottoripyörissään! Entä jäljelle jäävä kolmannes? Se koostuu pääosin kiinalaisista skoottereista, joita myydään Kiinassa ja Kaakkois-Aasiassa.



verge next

Koska kiinalaiset valmistajat eivät kunnioita immateriaalioikeuksia, emme aio työskennellä heidän kanssaan. Heistä monet ovat kyllä ottaneet meihin yhteyttä, mukaanlukien Kiinan suurimmat valmistajat, mutta seuraamme periaatepäätöstämme. Sen sijaan aiomme vallata osan kiinalaisten valmistajien markkinoista aiemmin mainitulla skootteristrategialla, varustaen Kaakkois-Aasian valmistajat kilpailemaan kiinalaisia yhtiöitä vastaan paremmilla ja halvemmilla tuotteilla. Vaikka kyseisen projektin toteuttaminen täydessä mittakaavassa saattaakin viedä jonkin aikaa, muutamat tärkeistä prätkävalmistajista tekevät töitä jo aktiivisesti kanssamme viedäkseen moottorimme tämän kategorian tuotteisiin. Sekä tietenkin suurempiin prätkiin.

Eikä kyse ole vain teoreettisista keskusteluista. Meillä on jo suullisia sitoumuksia yhteistyöstä yrityksiltä, jotka edustavat lähes 50% koko globaalista kaksipyörämarkkinasta, ja osa heistä on kertonut aikovansa julkistaa kumppanuutemme vielä ennen tämän vuoden loppua. Odotamme myös ensimmäisiä kaupallisia sopimuksia joidenkin näiden suurten valmistajien kanssa jo tänä syksynä, ja osa heistä on kertonut olevansa myös kiinnostuneita sijoittamaan yhtiöön. Tämänkaltaisten asiakkaiden kanssa tuotantomäärät voivat kasvaa nopeasti satoihin tuhansiin ja sitten miljooniin yksiköihin – olipa kyse sitten moottoreista, akuista tai kokonaisista kaksipyöräalustoista. Yhden miljoonan moottorin myynti toisi meille välittömästi satojen miljoonien eurojen liikevaihdon, ja tuomalla akut mukaan puhumme jo miljardeista euroista. Olemme siis suuren äärellä.



VUOSI 2026 JA SIITÄ ETEENPÄIN

Tulevana vuonna keskitymme skaalaamaan kuluttajatuotteiden myyntiä Yhdysvalloissa äärimmäisen korkealla operatiivisella tehokkuudella ja erinomaisuudella, samalla kun skaalaamme valmistusta sekä omia tuotteitamme varten että Verge Nextin lisensointi-asiakkaiden tuotteita varten. Nykyinen vuosittainen rahankäyttömme on alle 10 miljoonaa euroa – sisältäen kaiken tuotekehityksen, operatiivisen toiminnan, valmistuksen, myymälät, myynnin ja muut kulut. Tämä on äärimmäisen matala kulurakenne verrattuna kilpailijoihimme ja muuhun toimialaan. Tämä tarkoittaa sitä että kun pääsemme seuraavalle kasvun ja skaalautumisen tasolle, meidän on hyvin helppo tulla yhtiönä kannattavaksi. Emmekä tarvitse enää paljon lisää sijoituksia tai pääomaa päästäksemme kyseiseen mittakaavaan liiketoiminnassa.

Kuten olemme aiemmin kertoneet, uskomme että meillä on selkeä polku yhtiön listaamiseen Nasdaqiin siinä vaiheessa kun lähestymme operatiivista kannattavuutta. Yhdessä ensimmäisen vaiheen lisenssimyyntien kanssa voisimme teoriassa saavuttaa tämän vaiheen jo vuonna 2026.

Samaan aikaan maailman suurimmat kaksipyöräisten valmistajat ovat juuri nyt erittäin kiinnostuneita yhtiöstämme, sillä kaikki heistä ymmärtävät kuinka mullistava teknologiamme on. Ja he myös ymmärtävät sen miten suurta epäreilua kilpailuetua teknologiamme toisi jos heidän kilpailija omistaisi sen yksinoikeudella. Tästä syystä uskon, että tulemme saamaan vakavasti otettavia yrityskauppatarjouksia jo huomattavasti ennen kuin etenemme listautumisvaiheeseen. En yllätyisi mikäli seuraavan 12 kuukauden aikana kaikki suuret prätkä-alan toimijat alkaisivat kilpailia siitä, kuka maksaa korkeimman hinnan ostaakseen Verge Motorcyclesin.

Myisimmekö? Jos hinta on oikea, kyllä. Ja normaalisti tarjouskilpailutilanteessa hinta on myyjälle hyvä. Mutta siihen asti jatkamme nykyisen suunnitelmamme mukaisesti kohti listautumista.



VERGEN VIIMEINEN RAHOITUSKIERROS?

Kun jatkamme matkaa kohti seuraavaa vaihetta, valmistaudumme tekemään Series A -osakeannin välittömästi sen jälkeen kun jakautuminen vihdoinkin toteutuu. Tavoittemme on saada kerättyä 30–50 miljoonaa euroa osakeannilla Q1/2026 loppuun mennessä, ja tämä tulee todennäköisesti olemaan viimeinen rahoituskierron jonka yhtiö koskaan tarvitsee. Olemme saaneet alustavaa kiinnostusta maailman suurimmilta moottoripyörävalmistajilta osallistua kierrokseen. Tulevan kierroksen rahat tullaan käyttämään pääosin kehitystyön ja tuotantotoiminnan skaalaamiseen, kun valmistaudumme kaupalliseen yhteistyöhön näiden maailman suurimpien prätkävalmistajien kanssa. Samalla jatkamme toki omien kuluttajatuotteidemme myynnin kasvattamista tehokkaalla ja skaalautuvalla tavalla myymällä tuotteet suoraan kuluttajille – eli samalla mallilla minkä olemme todistaneet erittäin tehokkaaksi pienemmässä mittakaavassa viimeisen 12 kuukauden aikana.

Vaihtovelkakirjakierroksemme on myös edelleen avoinna. 150 miljoonan euron valuaatiokatolla ja 20%:n alennuksella seuraavan kierroksen arvostuksesta se on erinomainen diili. Tämä vaihtovelkakirja konvertoituu Vergen seuraavassa osakeannissa ja tarjoaa potentiaalisesti erittäin merkittävän exit-mahdollisuuden. Jos kaikki menee suunnitelmien mukaan, puhumme jopa 10x sijoitetun pääoman tuottopotentialista vain 12–18 kuukaudessa.



Jos olet kiinnostunut sijoituksen tekemisestä niin lähetä minulle sähköpostia osoitteeseen marko@vergemotorcycles.com, niin kerron lisää yksityiskohdista. Jos tiedät muita, joita saattaisi kiinnostaa kierrokseen osallistuminen niin voit vapaasti yhdistää meidät tämän sijoitusmahdollisuuden tiimoilta.

Vaihtovelkakirjakierroksen ja suunnitellun osakeannin lisäksi Verge on neuvotellut useiden luottolaitosten kanssa tulevan varaston kasvun rahoittamisesta. Näiden keskustelujen jälkeen uskomme vahvasti, että terveiden lukujemme ja voittomarginaalienne ansiosta tulemme saamaan kaiken käyttöpääomatarpeemme katettua yhdeltä tai kahdelta luottolaitokselta – ilman että meidän tarvitsee käyttää oman pääoman ehtoista rahoitusta varaston ja valmistuksen skaalaamiseen. Näinhän sen pitäisikin mennä.



LOPPUSANAT

Viime vuodet ovat olleet uskomaton matka, ja vaikka sähköisten kaksipyöräisten ala on käynyt läpi todellisen vuoristoradan, olemme olleet johdonmukaisia pitkäjänteisen visiomme ja suunnitelmamme kanssa. Se mitä Verge on tänään on silkkää ihmettä: olemme nousseet pienestä autoteollisuuden ulkopuolelta tulleesta insinööriryhmästä kansainvälisesti tunnetuksi brändiksi, jonka teknologiaa jokainen merkittävä alan toimija haluaa lisensoida omiin tuotteisiinsa.

Joskus tietyt asiat vievät hieman pidempään kuin haluaisimme, mutta olemme oppineet tekemään asiat kunnolla sen sijaan että tekisimme ne hätäisesti. Olen erittäin ylpeä tiimistämme ja kiitollinen siitä että olemme nyt tässä tilanteessa: maailman paras prätkä Verge TS 2026 on aivan nurkan takana, kaikki Hooliganin ydinteknologia ja komponentit on nyt valmiina, myyntikoneisto toimii maksimaalisella tehokkuudella, tehtaamme on hiottu valmistamaan tuhansia moottoripyöriä vuodessa, robottiohjattu komponenttien valmistus on valmis skaalausvaiheeseen, ja meillä on tiimi jonka kunnianhimo on vallata koko maailma ja tuoda tämä uskomaton teknologia jokaiseen kaksipyöräiseen – yksi moottoripyörä kerrallaan.

Ja vaikka Series A -kierros ja siihen liittyvä tuotannon skaalaaminen ovatkin kestäneet odotettua pidempään jakautumisprosessin ja viime vuoden markkinaolosuhteiden vuoksi, kaikki on lopulta mennyt juuri niinkuin pitääkin. Verge Next -lisensointiliiketoiminnan myötä – jota ei ollut edes olemassa vuoden 2025 alussa – olemme nyt rakentamassa yhteistyötä maailman suurimpien prätkävalmistajien kanssa, ja sitä kautta paremmassa asemassa kuin koskaan aikaisemmin tullaksemme juuri siksi “moottoripyörien Teslaksi”, joksi olemme aina sanoneet aikovamme tulla. Nyt vain taivas on rajana.

Kiitos siitä että olet uskonut meihin näiden vuosien ajan ja että olet ollut osa tätä matkaa. Minulla on vahva tunne siitä, että tästä tulee paljon suurempaa kuin kukaan vielä osaa edes ajatella. Voitko kuvitella donitsimoottorin jopa kymmenissä miljoonissa moottoripyörissä? Me voimme. Ja marssimme sitä kohti määrätietoisesti.

Hyvää syksyä!

Marko Lehtimäki
Perustajajäsen ja hallituksen puheenjohtaja
Verge Motorcycles